

ab.sprong@ziggo.nl

Van: Branche Vereniging Projectinrichting <info@bvprojectinrichting.nl>
Verzonden: 17-mrt-21 08:23
Aan: ab.sprong@ziggo.nl
Onderwerp: Nieuwsbrief bestuur BVP 17 maart 2021

[Toon deze mail in uw browser.](#)



Inhoud

17 maart 2021

- 1 Voorwoord voorzitter BVP, Lieuwe Steendam
- 2 Bedrijf van Goud: Verdonk woning- en projectstoffering
- 3 Hoe gaat het bij de nieuwe vaklieden?
- 4 Dirks Interieur Projecten stelt zich voor



Van de voorzitter, Lieuwe Steendam

17 maart 2021



Samenwerken is samen werken.

In onze nieuwsbrief van 3 maart heeft u weer kennis kunnen maken met twee nieuwe leden, namelijk Sloots projectinrichting uit Zwolle en Multiflor uit Son. Welkom bij de BVP en mooi dat we een steeds steviger basis

krijgen als Branchevereniging Projectinrichting. Dit geldt natuurlijk ook voor Frank Dirks die zich in deze Nieuwsbrief voorstelt.

Ik weet dat velen van u samenwerken mede dankzij het behoren tot de BVP club. Maar ook weet ik dat er nogal eens onderling discussie is over prijsbeleid van leveranciers en/of verwerkers, of goede communicatie onderling en ook een gebrek aan transparantie. Ook zijn er situaties waarin sprake is van het veroorzaken van schade of het niet voldoen aan de afspraken of regels onderling.

Soms worden wij als bestuur benaderd over prijsafspraken en als eerste moeten wij dan zeggen dat invloed op prijsbeleid en verdere marktwerking voor de BVP als een NO GO wordt beschouwd, mede in het kader van de **Mededingingswet**. Ons advies luidt: check bij twijfel een juridisch adviseur en/of oriënteer je online op de website van de **Kamer van Koophandel** onder het hoofdstuk **Kartel en Mededinging**.

Wat is zoal van belang om te weten wat wel of niet is toegestaan aangaande:

- Kartelafspraken
- Ketenaafspraken
- Afspraken over aanbesteden
- Prijsafspraken
- Afspraken over inkoop

Toch zijn er vele afspraken wel toegestaan, we leven immers niet in een dictatuur!

- Afspraken over economische- en technische vooruitgang
- Afspraken tussen ondernemers in speciale gevallen of bij een klein marktaandeel
- En specifiek voor de detailhandel de:
 - Branchebeschermingsovereenkomst, bv. in een winkelcentrum een van te voren bepaald aantal winkels uit dezelfde branche faciliteren
 - Samenwerkingsovereenkomst detailhandel.

Wij als BVP faciliteren, werken aan instroom en opleiden, delen kennis en behartigen onze gezamenlijke belangen. Maar individuele afspraken en prijsbeleid hoort niet in ons takenpakket. De doelstellingen van de BVP zijn beschreven in onze statuten.

In geval er een discussie ontstaat tussen uw bedrijf en een klant over de kwaliteit van het werk of wat de klant

verwachte en volgens hem niet geleverd werd in kwaliteit, product of verwerking, dan kunt u via ons secretariaat verwezen worden naar de **Stichting Arbitrage Projectinrichting** die hierin kan optreden als onafhankelijk adviseur.

Wat in eerste instantie veelal ellende voorkomt is een **goede communicatie** in het zakendoen met elkaar. Transparantie en vastlegging van de afspraken voorkomt discussie en erger achteraf. Maar er zijn natuurlijk altijd gevallen die interventie van bijvoorbeeld arbitrage behoeven. Altijd beter dan uiteindelijk in juridische kwesties belanden want dan is bemiddeling een gepasseerd station. Zakendoen en keuze's maken is veelal een kwestie van emotie maar..... laat de emotie niet de overhand krijgen!

Het bestuur is altijd per mail bereikbaar onder: info@bvprojectinrichting.nl

Bedrijf van Goud; Verdonk woning- en projectinrichting



Verdonk woning- en projectinrichting is een echt familiebedrijf en gevestigd in Aarlanderveen bij Alphen aan den Rijn (Z.H.) Opgericht in 1924 gaat de geschiedenis al bijna 100 jaren terug. Aanvankelijk begon men met het maken van zeilen en zadels en heeft het bedrijf zich doorontwikkeld naar een moderne en flexibele organisatie die woning- en projectstoffering verzorgd. Met vaste vakmensen verzorgen zij het leggen van vloeren, het hangen van gordijnen en vitrages en de montage van zonweringen en horren.

Met name in de zorg en het onderwijs is Verdonk een vertrouwd gezicht. Maar ook heeft Verdonk bijvoorbeeld het theater in Alpen aan den Rijn gestoffeerd.

De onderneming wordt heden ten dage geleid door Karin en Lex Verdonk.

<https://verdonkbv.nl/>



Over de opleidingen tot interieurvakman

Een aantal leden van de BVP geeft, actief bijgestaan door het bestuur, veel aandacht aan de opleidingen tot interieurvakman op de verschillende Mbo's. Dit om er mede voor te zorgen dat ook in toekomst beschikt kan

worden over voldoende vaktechnisch bekwame medewerkers in onze branche. In dit project wordt samengewerkt met Inretail voor de woningbranche. Zo langzamerhand leidt deze inspanning tot zichtbare resultaten.

De status tot op heden:

- In dit leerjaar volgen er zo'n **120 leerlingen** de diverse opleidingen en niveaus. Dat is een mooie groei ten opzichte van een paar jaar geleden en de meeste opleidingen werken ook weer met volle klassen.
- Bij de nieuwe opleiding in Veldhoven zijn helaas wat tegenslagen geweest, waardoor er een kleine klas is gestart. Deze zijn wel enthousiast aan de slag en we zijn druk in overleg met regionale ondernemers om dit aantal aan te vullen.
- Er is inmiddels een "**consortium**" opgericht, waarin de diverse scholen die deze opleiding verzorgen, overleg voeren en lesprogramma's / materiaal / examens op elkaar gaan afstemmen. Belangrijk doel is om ervoor te zorgen dat lesmateriaal zich blijft door ontwikkelen op basis van de marktontwikkelingen (hier zijn al stappen in gezet). Inretail is hierbij ook aanwezig als branchepartner.
- Het HMC heeft inmiddels o.a. een opleiding ontwikkeld voor het deelcertificaat "egaliseren en PVC vloeren leggen". Hier kunnen alle stoffeerdere aan meedoen en na afloop krijgen ze een formeel MBO - certificaat. Voor deze opleiding is het HMC ook een promotiecampagne gestart, waarbij marktpartijen zich kunnen aanmelden.
- Er gaat een test plaatsvinden in Zuid - Holland voor nieuwe zij-instromers vanuit de bestanden van het UWV. Deze worden actief geworven door het UWV, worden gekoppeld aan mogelijke werkgevers en krijgen een opleiding op het HMC. Het project is gestart, met als uitgangspunt dat de opleiding na de zomervakantie gaat starten.
- Er is een samenwerking met het NBBU, waarbij regionale uitzendbureaus ook specifiek op zoek kunnen naar kandidaten.

Graag stellen wij wederom een nieuw lid aan u voor, namelijk de firma Dirks Interieur Projecten te Sittard.



Even voorstellen: Frank Dirks, getrouwd met Francine en vader van 3 dochters.

Al meer dan 35 jaar actief en inmiddels een bekende naam én gezicht in de lokale en regionale branche. Meer dan 11 jaar Hatéma Sittard distributie/woninginrichting, 11 jaar Pörteners Vloerenbedrijf Susteren (zakelijke projectmarkt) en 1.5 jaar Eliëns Interieur Projecten Waalwijk waarna ik mijn eigen bedrijf wilde opstarten. In 2009, midden in de economische crisis, besloot ik dan ook om alsnog mijn droom te verwezenlijken en Dirks Interieur Projecten Sittard op te starten. Ik had al naam opgebouwd en een behoorlijk netwerk in de regio waardoor de stap om een eigen bedrijf in deze branche te beginnen geen al te grote was.

Mijn werk is mijn passie, mijn passie is mijn werk, ik kruip graag in de huid van de klant en bekijk zaken vanuit zijn visie. Vanuit dit standpunt begon ik met mijn bedrijf aan de weg te timmeren, in eerste instantie vanuit huis waar wasmachine en droger uit de waskeuken moesten wijken, dit werd mijn kantoor. Stalen lagen en hingen overal, tot in de woonkamer keuken, accountmanagers maar ook klanten kwamen aan huis en het was niet vreemd om aan te schuiven voor een broodje en een kop koffie, zo gemoedelijk ging het. In het begin werkten we met ingehuurde freelancers, dit bleek al snel niet de goeie oplossing, veel klanten die ik al meer dan 20 jaar van diensten voorzag wilden graag vaste werkmensen over de vloer. In 2012 kwamen de eerste stoffeerdiers in vaste dienst en verhuisden we naar een zakenpand waarin we inmiddels kantoren hebben, een grote showroom en een eigen loods en magazijn. Inmiddels zijn we uitgegroeid tot een team van 8 vaste medewerkers, waar nodig werken we ook nog steeds met freelance vakmensen.

In onze loods hebben wij een gedeelte speciaal ingericht voor opleidingen, hier staan een aantal proefopstellingen om nieuwe mensen op te leiden tot vakmensen. Wij maken ook gebruik van de Participatiewet en proberen zo mensen het vak te leren, het is kost tijd en geduld maar we hopen uiteindelijk deze nieuwe vakmensen in huis te kunnen houden.

Inmiddels zijn we zo'n 12 jaar actief en op weg naar ons eerste jubileum. We opereren voornamelijk op de professionele zakelijke markt in de Limburg maar zijn ook particuliere klanten graag van dienst, tot nu toe is er in deze regio voldoende werk beschikbaar voor ons. Door de jarenlange relatie met klanten is er een bepaalde chemie ontstaan en een partnership gegroeid waarin eerlijk zaken doen en open communicatie een van de speerpunten zijn, ik hou er niet van klanten producten op te dwingen om meer omzet te genereren, dat voelt niet goed en is dan ook niet mijn stijl. Dat is ook de reden dat ik al meer dan 20 jaar bij bepaalde klanten over de vloer kom, het gaat niet om de 'tent' maar om de 'vent', iets dat duidelijk aanslaat bij ons steeds verder uitbreidende portfolio. Ook onze stoffeerdere, sorry, interieurvakmensen, zijn zeer bij ons bedrijf betrokken, overwerk of als het nodig is werken in het weekend is nooit een probleem. Dit is vooral gebleken bij de realisatie van ons meest recente project, de nieuwbouw van zorgcentrum Hof van Serviam in Sittard, 6100m² egaliseren en PVC vloeren leggen, 5km shockplinten, 3.5km gordijnrails, 7km meter gordijnen en vitrage en ongeveer 200 rolgordijnen. Het team wordt voor dergelijke projecten aangevuld met freelance vakmensen die we natuurlijk ook al jaren kennen en mee samenwerken, de regie blijft natuurlijk altijd in onze handen. Maar we doen natuurlijk ook veel kleinere projecten, zakelijk en particulier, van rolgordijn tot een volledige inrichting met vloer- en raambekleding.

www.dirks-ip.nl





De voorzitter van MKB Nederland Jacco Vonhof schrijft:

Het ziet er naar uit dat de TVL (tegemoetkoming vaste lasten) voor het tweede kwartaal wordt verhoogd naar 100 procent en ook de TONK (tijdelijke ondersteuning noodzakelijke kosten) wordt uitgebreid. Voor die extra steun is een meerderheid in de Tweede Kamer en afgelopen week bij het bestuurlijk overleg werd duidelijk dat het kabinet dit waarschijnlijk overneemt.

Dat is op zich goed nieuws. We hebben nadrukkelijk voor die 100 procent TVL gepleit, al weten we allemaal dat 100 procent TVL niet 100 procent vergoeding betekent. Het komt wat mij betreft ook te laat en het is voor veel ondernemers nog altijd niet genoeg. Het is weer een stapje vooruit.

De verdubbeling van de TONK gaat vergezeld van een Haagse richtlijn voor gemeenten, die moet zorgen voor meer harmonisering in de toepassing van de regeling. Dat is een goede zaak, want nu kan die toepassing per gemeente verschillen, afhankelijk van het budgettaire beslag op lokaal niveau.

We hebben vanochtend met de betreffende ministers verder uitvoerig gesproken over een herstelplan, dat ervoor moet zorgen dat ondernemers – als het virus eenmaal is ‘verslagen’ – ook weer vooruit kunnen kijken en weer kunnen gaan groeien. Dat kan alleen als de overheid ondernemers helpt om over de opgebouwde schuldenberg te komen, bijvoorbeeld via achtergestelde leningen en het veel langer uitsmeren van de schuld aan de fiscus, vergelijkbaar met de regeling voor studiefinanciering.

Jacco schrijft verder nog over de routekaart, het vakantiegeld en de verkiezingen.

Lees zijn gehele brief hier:

<https://www.dropbox.com/s/gkek4bsvhuum0b7/Bericht%202021%200311.pdf?dl=0>



Copyright © Branche Vereniging Projectinrichting. Alle rechten voorbehouden.

Ons algemene e-mailadres is:

info@bvprojectinrichting.nl

Wilt u de wijze waarop u deze nieuwsbrief ontvangt wijzigen? [Update uw gegevens](#) of [meld u af](#).

